

PROSPECTOS	CONVERSION	PIPELINE	PONDERADO	GANADO	PERDIDO
0	0%	\$0	\$0	\$0	\$0

Pipeline por etapa

ETAPA	OPS.	VALOR	PONDERADO
Nuevo lead	0	\$0	\$0
Contactado	0	\$0	\$0
Seguimiento	0	\$0	\$0
Cotizacion enviada	0	\$0	\$0
Negociacion	0	\$0	\$0
Ganado	0	\$0	\$0
Perdido	0	\$0	\$0

Leads por origen

ORIGEN	LEADS	PRESUPUESTO
Sin leads.		

Motivos de perda

MOTIVO	CASOS	VALOR
Sin perdidas.		

Desempeno por ejecutivo

EJECUTIVO	LEADS	OPS.	GANADAS	PERDIDAS	ACTIVIDADES	PIPELINE	GANADO
Sin actividad comercial.							