

| | | | | | |
|------------------------|-------------------------|------------------------|-------------------------|----------------------|-----------------------|
| PROSPECTOS 0 | CONVERSION 0% | PIPELINE \$0 | PONDERADO \$0 | GANADO \$0 | PERDIDO \$0 |
|------------------------|-------------------------|------------------------|-------------------------|----------------------|-----------------------|

Pipeline por etapa

| ETAPA | OPS. | VALOR | PONDERADO |
|--------------------|------|-------|-----------|
| Nuevo lead | 0 | \$0 | \$0 |
| Contactado | 0 | \$0 | \$0 |
| Seguimiento | 0 | \$0 | \$0 |
| Cotizacion enviada | 0 | \$0 | \$0 |
| Negociacion | 0 | \$0 | \$0 |
| Ganado | 0 | \$0 | \$0 |
| Perdido | 0 | \$0 | \$0 |

Leads por origen

| ORIGEN | LEADS | PRESUPUESTO |
|------------|-------|-------------|
| Sin leads. | | |

Motivos de perdida

| MOTIVO | CASOS | VALOR |
|---------------|-------|-------|
| Sin perdidas. | | |

Desempeno por ejecutivo

| EJECUTIVO | LEADS | OPS. | GANADAS | PERDIDAS | ACTIVIDADES | PIPELINE | GANADO |
|--------------------------|-------|------|---------|----------|-------------|----------|--------|
| Sin actividad comercial. | | | | | | | |